

北京师范大学 2004 年招收攻读硕士学位研究生入学考试试题

专业：国际贸易学

科目代码：413

研究方向：本专业各研究方向

考试科目：国际贸易

一、名词解释（共 39 分，1—5 题每个 6 分，6—8 题先译成中文在解释，每个 3 分）

1. 贸易转移
2. 产业集聚
3. 出口管制
4. 技术性贸易壁垒
5. 有效保护率
6. CIF
7. Order B/L
8. D/P . T/R

二、简答题（共 60 分，每题 10 分）

1. 请用个案分析的方法，说明社会经济条件是决定国际分工的重要因素。
2. 简析产业内贸易理论与产业间贸易理论的共同点和不同点。
3. 用一般均衡分析方法，说明小国征收关税后进口商品价格和该国福利水平的变动。
4. 简述信用证与基础合同的关系。
5. 海运货物保险单的转让与一般财产保险单的转让有何不同？为什么？
6. “平安险”的英文原义是“单独海损不赔”，这种叫法为何不够确切？

三、案例分析题（共 21 分，其中第 1 小题 10 分，第 2 小题 11 分）

1. 2002 年 8 月 5 日，我 S 公司向一家菲律宾公司 B 发盘，“以每公吨 800 美元 CIF 价出售某种谷物 300 公吨。8 月 25 日前答复有效”。菲商收到发盘后，要求我方增加供货数量 200 共吨，价格降为 750 美元。我 S 公司研究后发传真同意将供货量增加至 500 共吨，价格改为 780 美元，9 月 10 日前答复有效。B 商于 9 月 8 日来电表示接受。但这时我公司得知这种谷物因天灾减产，国际市场价格已涨至每公吨 820 美元。因而又复电对方“由于市场价格发生较大变化，考虑双方的友好关系，我方仍按原价每公吨 800 美元供货，望贵方理解”。B 商认为合同已成立，坚持要按 780 美元履行合同，否则索赔差价损失。S 公司则认为对方已做出了还盘，合同并未成立。你认为合同是否成立？并说明理由。

2. 有一份 FOB 合同，货物在装船后，卖方向买方发出了装运通知，买方已向保险公司投保了“仓至仓条款”一切险。但货物在从卖方仓库运往码头的途中，因意外而致损 10%。事后卖方以保险单含有仓至仓条款，要求保险公司赔偿，但遭到保险公司拒绝。之后，卖方又请求买方以买方的名义凭保险单向保险公司提赔，但同样遭保险公司拒绝。在上述情况下，保险公司有无拒赔的权力？为什么？该案例有何启示？如果贸易条件为 CIF，其结果又会怎样？

四、论述题（共 30 分）

亚洲金融危机以来我国对以往的对外经贸发展模式进行了哪些反思？请结合个人的体会和思考，谈谈未来中国对外经济贸易发展战略应当选择何种模式？

## 参考答案

### 一、名词解释（共 39 分，其中 1—5 题每个 6 分，6—8 题先译成中文在解释，每个 3 分）

**1. 贸易转移：**又被成为贸易转移效果。它是建立关税同盟后产生的另一个重要效果。贸易转移指如果在缔结关税同盟前同盟国不生产某种商品而采取自由贸易的立场，无税（或关税很低）地从世界上生产效率最高、成本最低地国家进口产品；关税同盟建立后，同盟成员国该产品转由同盟内生产效率最高的国家进口。如果同盟内生产效率最高的国家不是世界上生产效率最高的国家，则进口成本较同盟成立前增加，消费支出扩大，使同盟国的社会福利水平下降，这就是贸易转移效果。

**2. 产业集聚：**是在一个适当大的区域范围内，生产某种产品的若干个同类企业，和为这些企业配套的上下游企业，以及相关的服务业，高密度地聚集在一起。与此相对应的英文是 cluster，也有叫产业集群。

产业集聚所具有的特点有：（1）产业集聚区内生产和销售的规模很大，在全国同类产品占有较大份额，产销量往往以“亿”为单位。（2）产业集聚使专业化分工以一种独特的方式获得了空前发展。这里的企业分工的特点是：对技术含量较高、零部件较多、价值量较大的产品，如彩电、复印机等，不是一个主机厂（总装厂），而是几个厂；在同一区域，为其配套的零部件供应商也不是一家，而是若干家。这样，一个零部件厂可以同时给多个主机厂配套，容易达到规模经济要求，从而降低成本；而对主机厂来说，有多个供货商可供选择，有利于通过供货商的竞争改进质量、降低成本。对技术含量和价值量不高的产品，如袜子、领带等，则有大量成品生产企业集聚在一起。在高度专业化分工基础上形成的配套体系，是这些产业集聚区最重要的优势。（3）分工深化大大降低了生产和交易成本。

**3. 出口管制：**是某些国家从本国或本集团自身的政治、经济利益出发，对某些商品特别是战略物资和先进技术的出口实行限制或禁止。受出口管制的商品主要有：国内急需，尚供应不足的物资；战略物资及尖端技术产品；文物、黄金、白银等特殊品；实行“自动”出口限制的商品；国家实行出口管制以促使其在国外有较强竞争力的商品；对某些国家或地区实行经济制裁而限制出口甚至禁止出口的产品。

出口管制的形式主要有：（1）单方出口管制即某些国家根据本国的出口管制方案，成立专门的执行机构，对本国的商品出口实行审批和发放出口许可证，以此来进行出口管制，出口许可证根据出口管理的松紧程度分为一般许可证和特殊许可证两种。一般许可证项下的商品，出口管理较松，出口商事先无须向有关机构申请，只要在填写出口报关单时，填明管制单上该商品的一般许可证编号，经海关核实，就可办妥一般出口许可证手续。特种许可证项下的商品，出口管理很严，出口商必须事先向有关机构申请，还须附上有关证件，经国家有关机构批准后，才能办理出口。（2）多边出口管制是指几个国家的政府，为了共同的政治与经济目的，通过一定方式建立的国际性多边出口管制机构，商讨和编制多边出口管制的货单和出口管制的国别，规定出口管制的办法，以协调相互的出口管制政策和措施。（3）巴黎统筹委员会是 1949 年 11 月由 15 个国家组成的一个国际性多边出口管制机构。这个委员会的主要工作是确定多边禁运货单和受禁国的国别或地区，确定禁运的审批程序及讨论例外程序，交换情报等，这个委员会曾共同对我国进行过长期出口管制，于 1994 年 4 月初解散。

**4. 技术性贸易壁垒：**是一国或区域组织为维护国家或区域安全、保障人类健康和国家安全、保护动植物健康和国家安全、保护环境、防止欺诈行为、保证产品质量等而采取的一些强制性的或自愿性的技术性措施。这些措施对其他国家或区域组织的商品、服务和投资自由进入该国或该区域市场产生影响。狭义的技术性贸易壁垒主要是指世贸组织《技术性贸易壁垒协议》规定的技术法规标准和合格评定程序；广义的技术性贸易壁垒还包括动植物及其产品的检验和检疫措施。包装和标签及标志要求、绿色壁垒、信息技术性贸易壁垒等，它们也经常以技术法规、标准和合格评定程序形式出现。

**5. 有效保护率:**指整个关税制度(和有效保护措施)对某类产品在其生产过程中给予净重增值的影响。也就是由于整个关税制度而引起的国内增值的提高部分与自由贸易条件下增值部分相比的百分比。有效保护不但注意关税对成品价格影响,也注意投入品(原材料或中间产品)由于征收关税而增加的价格,因此有效保护率计算的是某项加工工业中受全部关税制度影响而产生的增值比,是对一种产品的国内、外增值差额与其国外增值的百分比。可用公式表示如下:

有效保护率=(国内加工增值-国外加工增值)/国外加工增值\*100%。在乌拉圭回合的关税减让谈判中,大部分仍集中在发达国家之间进行。这些国家需要大量进口原材料和中间产品,出口最终产品。因此,在关税谈判中,什么商品可以减税,减税幅度多大,如何不影响对本国加工制造业的保护而又达到相互减让关税的目的,在关税减让谈判中应注意的是有效保护率的提高,这就涉及到谈判的策略问题。

**6. CIF:**即 Cost, Insurance and Freight (...named port of destination), 成本加保险费、运费,即平时所言的“到岸价”。双方的风险转移界限是船舷;卖方的基本义务是负责按通常的条件租船订舱,支付到目的港的运费,并在规定的装运港和装运期内将货物装上船;及时通知买方并负责办理从装运港到目的港的海运货物保险,支付保险费。

**7. Order B/L:**即指示性提单。是指提单上的收货人栏内仅填写“凭指示”(To order),或“凭某某人指示”(To order of...)字样,这种提单经背书后可转让给他人提货。目前,在实际业务中,使用最多的是“凭指示”并经空白背书的提单,习惯上称为“空白抬头、空白背书”提单。

**8. D/P . T/R:**即所谓“远期付款交单凭信托收据借单”(D/PT/R),出口人授权银行在进口人承兑汇票后可以凭其开出信托收据先行借单提货。日后如果进口人在汇票到期时拒付,则与银行无关,应由出口人自己承担风险。这种做法的性质与承兑交单差不多,因此,使用时必须从严掌握

## 二、简答题(共60分,每题10分)

### 1. 请用个案分析的方法,说明社会经济条件是决定国际分工的重要因素。

**答:**一定时期的社会经济条件的主要内容就是这个社会的生产力条件,如果这个社会的生产力水平很高,那么这个社会的经济条件也就好,相反也就越低。之所以社会经济条件会成为决定国际分工的一个重要因素,可以通过下面英国的例子来说明。

应该说,在国际分工领域中,最有说服力的应该是英国。英国在第一次产业革命前,其世界市场还处于无足轻重的地位,第一次产业革命后,其社会经济条件得到了很大的提高,从而导致了其国际分工的巨大发展,具体体现在如下几个方面:

#### (1) 为英国成为国际分工的重要成员提供了重要的条件

第一次产业革命后,英国的社会经济条件得到了很大的提高,使英国的产业结构产生了巨大的变化,原本以农业为主的国家,现在变为以工业为主的国家,其国际分工体系中的地位也变得极为重要。社会经济条件的改善,使得英国有更多的产品可以进行出口,而出口产品的生产又需要更多的原材料,这一方面导致了国内产业结构的调整,另一方面也增加了从国外的进口,使英国成为世界工厂。

#### (2) 英国的社会经济条件决定了其国际分工的形式、广度和深度

第一次产业革命后,全球国际分工的模式以垂直型国际分工为主,而英国在这个分工体系中,基于分工的主体地位,即出口工业产品,进口原材料,随着英国的社会经济条件的继续改善,英国的国际分工的广度与深度都在不断的得到升华,首先英国的分工使得更多的国家加入到了以英国为主导的分工体系中,另一方面,随着产业革命的进行,英国的国际分工向更深的层次迈进。

#### (3) 英国的社会经济条件决定了英国分工的产品内容

在第一次产业革命的早期,英国的社会经济条件得到了一定程度的发展,这种发展使得英国的纺织业产品受到了极大的欢迎,这样在英国的历史上就出现了羊吃人的现象,即圈地运动。随着产业革命的进行,英国的社会经济条件继续得到提高,社会上出现了更多的廉价劳动力,资本的原始积累也圆满结束,此时英国的所分工的产品已经不仅仅是纺织业了,产品的种类也越来越丰富。

## 2. 简析产业内贸易理论与产业间贸易理论的共同点和不同点。

**答:**产业内贸易是指一个国家在出口的同时又进口某种同类产品,它分为水平性产业内贸易和垂直性产业内贸易两种。根据不同的模型,水平性产业内贸易可以由规模经济、消费者的多样化偏好、相互倾销等原因引起;垂直性产业内贸易可以由要素禀赋差异等原因引起。产业内贸易的发展可以减少一国贸易自由化时的经济调整成本;产业内贸易既显示了一国各产业在国际市场上的竞争优势,也与经济发展有显著的相关关系。

用以解释产业内贸易现象的理论是产业内贸易理论,它与传统贸易理论(即用于解释产业间贸易现象的理论)既有相同点也有不同点,具体分析如下:

### (1) 产业内贸易理论与产业间贸易理论的共同点

①产业内贸易理论是在产业间贸易理论的基础上发展起来的。

产业内贸易理论不是否认产业间贸易理论,而是对产业间贸易理论的发展,产业间贸易理论可以很好的解释不同产业之间分工与贸易进行的原因,而对产业间贸易则不能很好的解释。

②产业内贸易理论中的垂直贸易理论的理论基础是产业间贸易理论

众所周知,产业内贸易理论对垂直型产业内贸易理论的分析仍然是采用要素禀赋理论来加以解释。垂直型产业内贸易理论认为,垂直型产业内贸易的产生的原因在于每个国家存在不同的要素禀赋,虽然生产同样的产品,但是产品的质量是不同的,一般情况下,资本禀赋较高的国家其产品的质量较高,而资本禀赋较低的国家,其所生产的产品的质量较低,而不同的国家消费者的收入水平是不同的,收入低的对低质量的产品需求较高,而收入高的对高质量的产品需求较高,这样根据要素禀赋的不同,国家之间将会按照禀赋的不同分工生产质量不同的产品,并最终进行产业内贸易。这种产业内贸易的解释的基础仍然是要素禀赋理论。是产业间贸易理论在产业内贸易理论的应用。

③比较优势是两种理论的核心

无论是产业内贸易理论还是产业间贸易理论都强调比较优势,例如李嘉图的比较成本说,以及赫—俄理论都是强调一国应该生产自己具有比较优势的产品,进口自己比较劣势的产品。产业内贸易理论也是这样,例如水平型产业内贸易理论认为,一国应该生产具有规模经济的一种产品,而进口另外一种不具有规模经济的同一种产品的另一个类型的产品。这也就是比较优势的反映。

### (2) 产业内贸易理论与产业间贸易理论的不同点

①产业内贸易理论强调一种非完全竞争,而产业间贸易理论的理论前提是完全竞争

以水平型产业内贸易理论中的相互倾销模型为例,它认为当存在寡头垄断的情况下,各国基于市场分割赫利润最大化的目的仍然会进行产业内贸易,而产业间贸易理论的所有理论前提都是完全竞争的市场背景。

②产业内贸易理论强调一种规模经济,而产业间贸易理论则没有这样的假设

根据克鲁格曼的产业内贸易理论可以看出,一国可以分工生产一种产品的一种类型,产生这种现象的原因在于分工生产这种产品可以获得规模经济的利益,而产业间贸易理论则没有这样的假设。

③产业内贸易理论将需求偏好引入到了理论分析中,而产业间贸易理论没有考虑到微观主体偏好问题

根据产业内贸易理论可以知道，相同收入水平的国家之间，其需求偏好是相似的，这样的结果是当一国生产一种产品既可以满足本国的需要，由于重合需求大，自然产业内贸易也大了。

**3. 用一般均衡分析方法，说明小国征收关税后进口商品价格和该国福利水平的变动。**

**答：**设某国为小国，其对某商品 X 的供给、需求、贸易状况如下图所示。图中，横轴表示商品 X 的数量，纵轴表示商品 X 的价格， $S_X$  和  $D_X$  分别代表商品 X 的供给曲线和需求曲线，两线之交点正为隔离均衡点， $P_e$  为隔离均衡价格。在自由贸易条件下，当不计运费时，国内价格等于国际价格，为  $P_{X1}$  在此价格下，该国对商品 X 的需求量为 AB，本国自行生产的数量为 AC，需进口的数量为 CB。 $S_F$  为该国进口所面对的出口供给曲线，平行于横轴，弹性无穷大。若该国对商品 X 的进口征收额度为 T 的关税(税率为  $T/OP_{X1}$ )，则其进口面对的是包括关税在内的新的出口供给曲线  $S_{F+T}$ ，征收关税对国内经济的福利产生了以下影响：

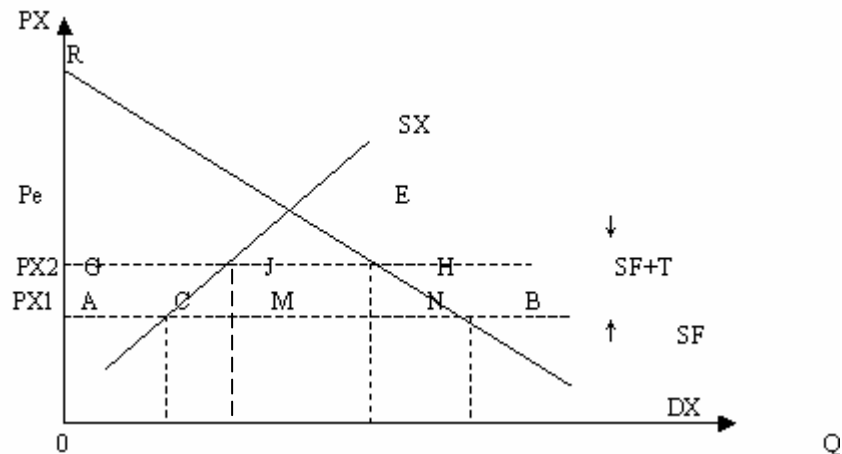


图 小国征收关税的福利效应

从上图可以看出，征税后，消费者剩余减少 AGHB，其中 AGJC 转移为生产者剩余增加的部分，MIHN 成为政府的关税收入，余下的  $\Delta JMC$  和  $\Delta HNB$  是征税所致的福利净损失 (net welfare loss) 或无谓的损失 (deadweight loss)，即关税的社会成本。 $\Delta JMC$  代表生产的净损失，由增加 CM 数量的进口替代品生产使资源使用效率下降所致； $\Delta HNB$  代表消费的净损失，是关税人为地抬高了进口品价格进而扭曲消费所产生的消费效用的净损失。

因此从上可以看出，征收关税导致了小国进口商品价格的上升，本国福利绝对的下降，所以对小国而言，是不应该采用关税措施的。

**4. 简述信用证与基础合同的关系。**

**答：**信用证的开立以买卖合同为依据，但信用证一经开出，就成为独立于买卖合同之外的另一种契约，不受买卖合同的约束。《跟单信用证统一惯例》规定，信用证与其可能依据

的买卖合同或其他合同是相互独立的交易。即使信用证中提及该合同, 银行也与该合同无关, 且不受其约束。所以, 信用证是独立于有关合同之外的契约, 开证银行和参与信用证业务的其他银行只按照信用证的规定办事。因此, 一家银行做出付款、承对并支付汇票或议付及/或履行信用证项下其他义务的承诺, 不受申请人和开证行或与受益人之间在已有关系下产生索偿或抗辩的制约。受益人在任何情况下, 不得利用银行之间或申请人与开证行之间的契约关系。

#### 5. 海运货物保险单的转让与一般财产保险单的转让有何不同? 为什么?

**答:** 海运货物保险单可以背书转让, 即它可以随着货物的所有权的转移而自由转移, 也就是说它在实践中往往被看成是提单的附属物, 随着提单的转移而转移, 不需要保险人事先同意。而其他财产保险单则不能自由转让。其原因如下:

(1) 海运货物保险单的投保标的是实实在在的货物, 而一般财产保险单的投保标的有时是无形的财产保险单, 即以投保人或被保险人的合法利益为保险标的的保险, 也就是说离开了某个具体的个体, 这个保险单的性质也就发生了改变, 所以一般财产保险单是不能随便转让。

(2) 海运货物保险单所投保的货物一般是在一个第三方的手中, 即在承运人的手中, 因此不论保单到了谁的手中, 这对货物都没有影响的, 考虑的只是承运人的情况。而一般货物财产保险单的具体货物保险中, 投保的财产保险是由投保人或者被保险人控制的, 如果保险单发生了转移, 对货物的影响是不确定的。

#### 6. “平安险”的英文原义是“单独海损不赔”, 这种叫法为何不够确切?

**答:** 这种说法是不确切的, 因为平安险的承保范围是包括除了自然灾害造成的单独海损以外的海上风险所造成的一切损失和费用。那么由于除自然灾害以外所造成的单独海损还是可以得到赔偿的。具体包括:

- (1) 由于自然灾害和意外事故所导致的货物的全部损失;
- (2) 由于运输工具遭受意外事故造成货物的全部或部分损失;
- (3) 在运输工具已经发生意外事故的情况下, 货物在此前后又在海上遭受自然灾害所造成的部分损失;
- (4) 在装卸或转运时由于一件或数件整件货物落海造成的全部或部分损失;
- (5) 共同海损的牺牲、分摊以及救助费用、施救费用等。

从上面的分析可以看出, 对于由于共同海损所造成的分损, 平安险是要保障的; 对于由于自然灾害所造成的全损是保障的, 但是如果由于自然灾害所造成的单独海损, 则平安险是不保障的; 对于由于意外事故所造成的单独海损, 平安险是保障的。所以从这些情况来看, 单独海损不赔并不符合平安险的真正的含义, 需要考虑单独海损产生的原因, 如果单独海损是由自然灾害引起的, 则平安险是保障的, 如果是由以外事故引起的, 则单独海损是不保障的。

### 三、案例分析题 (共 21 分, 其中第 1 小题 10 分, 第 2 小题 11 分)

1. 2002 年 8 月 5 日, 我 S 公司向一家菲律宾公司 B 发盘, “以每公吨 800 美元 CIF 价出售某种谷物 300 公吨。8 月 25 日前答复有效”。菲商收到发盘后, 要求我方增加供货数量 200 共吨, 价格降为 750 美元。我 S 公司研究后发传真同意将供货量增加至 500 共吨, 价格改为 780 美元, 9 月 10 日前答复有效。B 商于 9 月 8 日来电表示接受。但这时我公司得知这种谷物因天灾减产, 国际市场价格已涨至每公吨 820 美元。因而又复电对方“由于市场价格发生较大变化, 考虑双方的友好关系, 我方仍按原价每公吨 800 美元供货, 望贵方理解”。B 商认为合同已成立, 坚持要按 780 美元履行合同, 否则索赔差价损失。S 公司则认为对方已做出了还盘, 合同并未成立。你认为合同是否成立? 并说明理由。

答：合同已经成立了。原因如下：

这个合同制定的过程可以通过如下步骤来分析：

(1) 我S公司在8月5日发盘，后菲商作出了还盘，此时合同并没有成立，原因在于，菲商作出的是还盘的动作，而不是接受，他更改了其中的数量条款和价格条款，属于根本性的改变发盘条件，所以合同并没有成立。

(2) 我公司在对方发来还盘后，又作出了一项发盘，价格改为780美元，并规定了接受生效的时间限制，菲商在规定的时间内作出了接受，此时该合同生效，其中数量条款与价格条款分别为500公吨和780美元。

(3) 此时我公司因为国际市场价格波动的原因希望修改合同，但是菲商表示了拒绝，此时我公司必须按照原先已经达成的合同履行，否则将承担违约责任。

**2. 有一份FOB合同，货物在装船后，卖方向买方发出了装运通知，买方已向保险公司投保了“仓至仓条款”一切险。但货物在从卖方仓库运往码头的途中，因意外而致损10%。事后卖方以保险单含有仓至仓条款，要求保险公司赔偿，但遭到保险公司拒绝。之后，卖方又请求买方以买方的名义凭保险单向保险公司提赔，但同样遭保险公司拒绝。在上述情况下，保险公司有无拒赔的权力？为什么？该案例有何启示？如果贸易条件为CIF，其结果又会怎样？**

答：在FOB术语下，保险公司对此种情况下，没有赔付的责任。这是因为保险是由进口商负责的，而FOB术语是象征性交货，当货物越过船舷后，风险才转移给进口商，根据保险业务中的原则——可保利益原则可知，这种情况下，货物在出口商所应当承担的风险范围内，发生损失，则损失应该由出口商自己承担，保险公司没有义务赔付。

这个案例给出口商提了一个醒，即当出口商采用FOB出口货物时，必须考虑在货物越过船舷之前，这段距离所承担风险问题，必要的时候要向保险公司投保。

在采用CIF术语时，保险公司也不应该根据仓至仓条款向卖方赔付，因为保险虽是由卖方投保，但却是代买方投保的，而对于买方而言，其可保利益是货物越过船舷，在货款中的保险费只能保证货物越过船舷的风险，而对之前出现的风险，进口商不可能承担，也就不可能在货款中体现出来，从而不会为卖方买单。

#### 四、论述题（共30分）

**亚洲金融危机以来我国对以往的对外经贸发展模式进行了哪些反思？请结合个人的体会和思考，谈谈未来中国对外经济贸易发展战略应当选择何种模式？**

答：1997年下半年爆发的亚洲金融危机，对我国经济的影响首先体现在对外贸易领域，特别是外贸出口方面。持续高速增长达20年的我国外贸出口在1998年首次出现停滞局面。亚洲金融危机对于中国的外贸产生了极大的影响，这种影响反过来让人们开始重新认识我国的对外经贸发展战略。

(1) 对亚洲金融危机前中国对外贸易发展战略的思考

亚洲金融危机前，东亚地区的分工格局是雁形分工模式，即以日本为雁头，中国与亚洲四小龙为雁身，而其他东南亚国家为雁尾，这种分工模式直接导致了我国的外贸发展模式是一种以模仿为主，产品出口地集中的发展模式。这点在亚洲金融危机发生后，被体现的淋漓尽致。具体可以表现在如下几个方面：

① 出口的地区结构过于集中。东亚地区的出口主要集中于日本和美国等发达国家，但是一旦这些地区的经济发生了波动，整个东亚地区的经济也就出现波动。亚洲金融危机后，日本不顾自己在亚洲所应承担的义务，对日元进行了贬值，这对中国产生了极大的影响，出口地的集中导致了出口的急剧减少，出口的减少进而影响了国内经济的发展，使得国内经济出现通货紧缩现象。

② 出口商品结构不尽合理。这是因为中国的出口商品较多的是劳动密集型商品，这些商

品与东南亚国家的商品具有很强的雷同性，因此竞争激烈。亚洲金融危机后，东南亚很多国家对自己的货币进行了贬值，这都对中国的同类产品的出口产生了极大的影响。

③国内产业升级缓慢。由于中国大力发展对外贸易，而对外贸易主要依据于劳动密集型产品，导致了国内产业结构没有办法进行升级，在亚洲金融危机爆发后，由于国内产业较多集中于出口部门，资源很难立刻流向其他部门，产业结构升级缓慢。

#### (2) 对未来中国对外贸易发展战略的思考

我认为亚洲金融危机后特别是中国加入 WTO 后，中国的对外发展战略应该选择科技兴贸战略模式。中国全面实施“科技兴贸”战略，这是中国经济结构调整的必然要求，是实现由贸易大国向贸易强国转变的必由之路。它包括两个方面的内容：一是大力推进高新技术产品出口；二是运用高新技术改造传统出口产业，提高传统出口产品的技术含量和附加值。对外技术贸易在这两方面发挥着重要的作用，一方面，我们要大力引进国外的先进技术，对中国的传统产业进行改造，提高传统出口产品的技术含量和附加值，“以进口促出口”；另一方面，要鼓励成熟的产业技术出口，促进国内技术开发和企业技术创新，带动中国高新技术产品出口。

##### ① 实施科技兴贸战略的原因

a. 实施“科技兴贸”战略体现了“科教兴国”基本国策的客观要求。科学技术实力和国民教育水平，始终是衡量综合国力和社会文明程度的重要标志。对外经济贸易作为国民经济的重要组成部分，是沟通国内外市场的桥梁，也是中国企业及其产品参与国际竞争的重要途径，对于从总量和结构两个方面促进中国经济发展具有举足轻重的作用。据测算，高新技术产品出口对经济增长的带动作用相当于一般出口商品的 2 倍。实施“科技兴贸”战略，推动中国高新技术产品出口，不仅将大大改善中国出口商品结构，增强出口创汇能力，而且会大大促进企业技术进步和产业结构的优化与升级，增强国民经济抗风险能力；利用高新技术成果改造传统产业，提高传统出口商品的技术含量和附加值，也会极大地促进产业结构调整和经济增长。

b. 实施“科技兴贸”战略是加快中国由贸易大国向贸易强国转变的必由之路。中国已成功地迈入了世界贸易大国的行列。但是，与美、欧、日等贸易强国相比还有很大的差距。目前中国出口仍以劳动和资源密集型产品为主，高科技含量、高附加值商品出口所占比重近年虽有所提高，但远未成为出口的主导产品，高新技术产品出口还处于起步阶段。面对发达国家高科技产业的巨大优势以及一些国家、地区提高出口竞争力的种种举措，中国劳动力成本低廉的比较优势将会相对减弱。尤其是加入世贸组织后，中国将在更大的范围、更宽的领域和更高的层次上融入世界经济，这既为中国企业谋求发展提供了更加广阔的空间，也对企业素质和竞争力提出了严峻挑战。从长远来看，能否顺利融入国际贸易体系，最大程度享受参与国际分工所带来的好处，从根本上取决于中国能否尽快提高对外经济贸易的科技含量和附加值，从而获取国际交换的最佳效益。只有实施“科技兴贸”战略，才能重新培植中国出口产业和产品的动态比较优势，在未来的国际分工和国际贸易中争取较为有利的位置，增强抵御各种外部风险与冲击的能力，逐步实现由贸易大国向贸易强国跨越的目标。

##### ② “科技兴贸”战略的基本任务

根据中国高新技术产业和产品出口现状以及国际市场的变化趋势，高新技术产品出口的近期努力目标是，力争将高新技术产品出口占中国出口总额的比重提高到 15%；中长期目标是，到 2010 年，力争将高新技术产品出口占全国出口总额的比重进一步提高到 30%，达到 1200 亿美元。同时力争通过 3—5 年的努力，在利用高新技术改造若干重点传统出口产业及其关键薄弱环节方面取得突破，大力推动计算机软件出口，使有较高技术含量和附加值出口商品的比重提高到 50% 左右，加工贸易使用国产原材料的比重由目前的 20% 提高到 50%。到 2010 年，基本完成中国出口商品结构由低附加值、低技术含量产品为主向高附加值、高

技术含量产品为主的战略性调整。

“科技兴贸”战略就是从国际商品生产和国际贸易的角度看，包括两个方面内容：一是大力推动高新技术产品出口；二是运用高新技术成果改造传统出口产业，提高传统出口产品的技术含量和附加值。但是，“科技兴贸”战略的基本任务是与时俱进的，是随着经济全球化和对外开放的发展而不断发展、补充和完善。特别是随着国际互联网的迅猛发展，集计算机技术、网络技术、信息技术为一体的电子商务，已对传统的贸易方式形成巨大的冲击，并将以其快捷、方便、高效率、高效益的优势，成为 21 世纪国际贸易的主要方式。实施“科技兴贸”战略，理所当然的要包括运用现代化的国际贸易科技方式和手段，如推广电子商务、无纸贸易的运用，以及现代物流业的发展给各类出口企业提供快捷、高效、低成本的手段，拓宽企业的对外交流渠道，增强企业的综合竞争能力。